



ΚΥΡΙΑΚΟΣ ΚΥΡΙΑΚΟΥ Σ 6

Η ΜΕΓΑΛΗ ΕΒΔΟΜΑΔΑ ΤΩΝ ΚΥΠΡΙΑΚΩΝ ΑΤΜ'S

Ο General Manager της NCR (Cyprus) Ltd μιλά για τις μεγάλες προκλήσεις που αντιμετώπισε η εταιρεία στο διάστημα που οι τράπεζες παρέμειναν κλειστές, μετά την απόφαση του Eurogroup.



ΔΡ. ΣΥΜΕΩΝ ΚΑΣΣΙΑΝΙΔΗΣ Σ 4

Η ΧΩΡΑ ΧΡΕΙΑΖΕΤΑΙ ΝΕΑ «ΑΤΜΟΜΗΧΑΝΗ»

Ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος του ομίλου ΥΠΕΡΙΩΝ μιλά για την εταιρεία, τις δραστηριότητές της, αλλά και για τις τελευταίες εξελίξεις στην κυπριακή οικονομία.

η σημερινή

21/04/2013

ΤΕΥΧΟΣ 179

BUSINESS weekly

+ news



3rd Nicosia Economic Congress

Απαντήσεις σε σειρά ερωτημάτων, σε σχέση με την κατάσταση στην οποία έχει περιέλθει η κυπριακή οικονομία, αναμένεται να δοθούν στο τρίτο οικονομικό κογκρέσο της Λευκωσίας (3rd Nicosia Economic Congress). Το συνέδριο θα πραγματοποιηθεί στις 22 Μαΐου.

Σ 3



Η επόμενη μέρα στις επιχειρήσεις

Λόγια λίγα και καλά. Η φούσκα έσκασε, η κρίση εδραιώνεται, όλα αλλάζουν, οι επιχειρηματίες ιδρώνουν από αγωνία, οι καταναλωτές ξύπνησαν, το Κράτος θα αντιδράσει και η Ευρώπη παρακολουθεί. Το θέμα μας τώρα είναι τι κάνουν οι επιχειρήσεις αύριο για να επιζήσουν.

Σ 5



ΤΟΥΡΙΣΜΟΣ

ΚΑΙ ΠΑΛΙ ΣΤΗΝ ΠΡΩΤΗ ΓΡΑΜΜΗ...

Ο χρηματοπιστωτικός τομέας, μετά το καιριο χτύπημα που δέχτηκε, υπέστη τεράστιο πλήγμα και θα χρειαστεί καιρός να επανέλθει στο προσκήνιο. Ο τομέας των υπηρεσιών αναμένεται ότι θα πληρώσει τα σπασμένα από το κούρεμα που αποφασίστηκε στο Eurogroup, απόφαση που είχε ως αποτέλεσμα να πληγεί κυρίως η αξιοπιστία μας ως σταθερό χρηματοοικονομικό κέντρο. Ο κλάδος των ακινήτων αντιμετώπιζε αρκετά προβλήματα πολύ πριν από τα τελευταία γεγονότα. Γεωργία και

κινητοφορία δεν είναι σε θέση, τουλάχιστον στο παρόν στάδιο, να παίξουν τον ρόλο της ατμομηχανής της κυπριακής οικονομίας. Τι μένει; Μα, φυσικά, ο τουρισμός. Ο κλάδος αναμένεται να «κλυθεί» και πάλι να βγάλει τα κάστανα από τη φωτιά, πρωτοστατώντας στην προσπάθεια που γίνεται για επανεκκίνηση της κυπριακής οικονομίας. Το τελευταίο διάστημα γίνονται αρκετές προσπάθειες σε πολλές κατευθύνσεις: (α) Να καταπολεμηθεί η ανεργία με την πρόσληψη Κυπρίων ανέρ-

γων στον ξενοδοχειακό κλάδο. (β) Να δοθούν κίνητρα για εμπλουτισμό του τουριστικού μας προϊόντος, είτε για ανακαίνιση μονάδων είτε για ολοκλήρωση ημιτελών έργων είτε για έναρξη νέων (π.χ. γήπεδα γκολφ). (γ) Να προχωρήσει το θέμα με τη δημιουργία καζίνο, εξέλιξη που θεωρείται κλειδί για τον κυπριακό τουρισμό. (δ) Να δοθούν κίνητρα στις αεροπορικές εταιρείες, ώστε να μπορέσουν να φέρουν μεγαλύτερο αριθμό τουριστών στο νησί.

Σ 8-9

€ = \$ 1.3045
€ = ¥ 128.4
€ = £ 0.8548

ΠΕΤΡΕΛΑΙΟ

Στα 87.73 δολάρια, πτώση αυτήν την εβδομάδα

ΧΑΚ

Στις 97.26 μονάδες

ΣΚΟΡΠΙΟΣ

Οι δύο αμαζόνες έκλεισαν το deal

Ο επίγειος παράδεισος του Αριστοτέλη Ωνάση πουλήθηκε στον Ρώσο δισεκατομμυριούχο Ντιμίτρι Ριμπολόβλεφ. Ναι, είναι αυτός που κατείχε το 10% της Τράπεζας Κύπρου και του οποίου το όνομα τις τελευταίες ημέρες ακούστηκε έντονα, μιας και η κυπριακή κυβέρνηση προσπάθησε να τον πείσει να μπει στην

αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου, τοποθετώντας 1,5 δισ. ευρώ, χωρίς ωστόσο εκείνος να το δεχτεί. Αυτές τις ημέρες -σε Κύπρο, Ελλάδα, Γενεύη και Αγία Πετρούπολη- ετοιμάζονται τα χαρτιά πώλησης του Σκορπιού με τιμή που ξεπερνά τα 110 εκατ. δολάρια.

Σ 11



Διανοίγονται σημαντικές προοπτικές

Η χώρα χρειάζεται μια νέα «ατμομηχανή»

Ο Δρ Συμεών Κασσιανίδης, πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος του ομίλου ΥΠΕΡΙΩΝ (Hyperion Systems Engineering Group), μιλά για την εταιρεία αλλά και για τις τελευταίες εξελίξεις στην κυπριακή οικονομία

Σε συνέντευξη που παραχώρησε στην Business Weekly, ο κ. Κασσιανίδης σημειώνει πως μια κυπριακή εταιρεία μπορεί να σταθεί επάξια στον διεθνή χώρο και να ανταγωνιστεί με ίσους όρους ξένες εταιρείες κολοσσούς. Αναφέρει σε σχέση με τις εξελίξεις, πως η νέα ατμομηχανή για την κυπριακή οικονομία μπορεί να εντοπιστεί στον τομέα των υδρογονανθράκων και στη σωστή αξιοποίησή τους.

Κατ' αρχήν πείτε μας λίγα λόγια σε σχέση με την εταιρεία σας, τους τομείς και τις χώρες δραστηριοποίησής της.

Δημιούργησα την ΥΠΕΡΙΩΝ (Hyperion Systems Engineering) στην Κύπρο το 1993, δύο χρόνια μετά το τέλος της διδακτορικής μου διατριβής στο τμήμα χημικών μηχανικών του Imperial College of Science Technology and Medicine. Η αρχική ιδέα ήταν η ανάπτυξη βιομηχανικού λογισμικού, με βάση τα αποτελέσματα της έρευνάς μου σε μια καινοτόμο προσέγγιση στον τομέα προσομοίωσης διεργασιών για σκοπούς εκπαίδευσης των χειριστών εργοστασίων.



ΜΕ ΣΩΣΤΗ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗ η Κύπρος μπορεί να γίνει σε μερικά χρόνια το ενεργειακό κέντρο της ανατολικής Μεσογείου

Στα 20 χρόνια που πέρασαν, η εταιρεία μεγάλωσε, επεκτάθηκε και μετεξελιχθηκε σε ένα ανεξάρτητο σήμερα όμιλο εταιρειών, που δραστηριοποιείται παγκόσμια στην παροχή συμβουλευτικών υπηρεσιών και ενός φάσματος εξειδικευμένων λύσεων βιομηχανικής πληροφορικής, διατηρώντας όμως στόχευση στη βιομηχανία διεργασιών.

Με τον όρο «βιομηχανία διεργασιών», εννοούμε την εξόρυξη, επεξεργασία και διανομή πετρελαίου και φυσικού αερίου, τα διυλιστήρια πετρελαίου, τις βιομηχανίες πετροχημικών και χημικών προϊόντων, πρωτογενούς παραγωγής χάλυβα και αλουμινίου καθώς και συμβατικούς σταθμούς παραγωγής ηλεκτρικής ενέργειας και μονάδες επεξεργασίας νερού. Χρησιμοποιώντας τις λύσεις που προσφέρει η ΥΠΕΡΙΩΝ, οι πελάτες μας μειώνουν το κόστος τους και βελτιώνουν την ασφάλεια στις εργασίες παραγωγής και την εφοδιαστική τους αλυσίδα, αυξάνοντας τη λειτουργική απόδοση και επικερδότητα, λαμβάνοντας πάντα υπόψη την επίδρασή τους στο περιβάλλον.

Τα κεντρικά μας γραφεία συνεχίζουν να βρίσκονται στη Κύπρο, ο όμιλος όμως έχει επεκταθεί με εγγεγραμμένες θυγατρικές σε Ελλάδα, Ρωσία, Σαουδική Αραβία, Μπαχρέιν, Ινδία, Ηνωμένο Βασίλειο, και πρόσφατα στις Ηνωμένες Πολιτείες. Επίσης διατηρούμε ενεργό παρουσία στη Βραζιλία, Ιαπωνία, Κίνα και Σιγκαπούρη.

Το πελατολόγιο της ΥΠΕΡΙΩΝ περιλαμβάνει κρατικές εταιρείες πετρελαίου, φυσικού αερίου και χημικών όπως οι Saudi Aramco, SABIC, Qatar Petroleum, Kuwait National Petroleum Co., Abu Dhabi National Oil Co., Gazprom, Rosneft, Sonatrach, Hellenic Petroleum, όπως επίσης ιδιωτικές πολυεθνικές σαν τις Shell, ExxonMobil, BP, Lukoil, TNK-BP, ENI, Dow, Lafarge και άλλες.

Μπορείτε να μας εξηγήσετε, όταν αναφέρεστε σε «λύσεις βιομηχανικής πλη-



Οι τελευταίες εξελίξεις

Πώς βλέπετε τις πρόσφατες δραματικές εξελίξεις στην κυπριακή οικονομία και ποια είναι η άποψή σας όσον αφορά το φυσικό αέριο και τις προοπτικές που μπορεί αυτό να διανοίγει;

Ο τελευταίος κύκλος ανάπτυξης στην οικονομία της Κύπρου, που κράτησε σχεδόν 25 χρόνια και ήταν σε μεγάλο βαθμό βασισμένος στον τραπεζικό τομέα, αναμφίβολα έχει κλείσει. Τις τελευταίες εβδομάδες γίναμε όλοι μάρτυρες εξελίξεων που έφεραν θεμελιώδεις ανατροπές, δυστυχώς μάλιστα με έναν βίαιο τρόπο, προκαλώντας κραδασμούς, τους οποίους η κοινωνία μας θα χρειαστεί πολύ χρόνο και προσπάθεια να διαχειριστεί και να απορροφήσει. Κατά τη γνώμη μου, η χρηματοπιστωτική βιομηχανία στην Κύπρο δεν θα εξαφανιστεί, αλλά θα συρρικνωθεί και επαναπροσδιοριστεί με έμφαση στις υπηρεσίες και όχι τη διακίνηση κεφαλαίων μέσω των τραπεζών, είναι όμως ξεκά-

ροφορικής», τι ακριβώς εννοείτε;

Το φάσμα λύσεων που προσφέρουμε καλύπτει τομείς όπως τη Μοντελοποίηση και Βελτιστοποίηση Τεχνολογικών Διεργασιών, την Εκπαιδευτική Προσομοίωση, ανάπτυξη Συστημάτων Εκτέλεσης, Παρακολούθησης και Ελέγχου Παραγωγής σε πραγματικό χρόνο, Συστήματα Διαχείρισης Πληροφοριών Εργασιών και Εφαρμογές Προγραμματισμού και Διαχείρισης Εφοδιαστικής Αλυσίδας (από την πρόβλεψη ζήτησης μέχρι και την τελική διανομή προϊόντων). Για παράδειγμα, τα περισσότερα διυλιστήρια πετρελαίου στη Ρωσία διεκπεραιώνουν τον μηνιαίο βέλτιστο προγραμματισμό παραγωγής με συστήματα που ανέπτυξε και εγκατέστησε η ΥΠΕΡΙΩΝ. Ακόμη, οι χειριστές του ReguLNG, ενός από τα μεγαλύτερα τερματικά υγροποίησης Φ.Α. στη Λατινική Αμερική, ή της Shell Chemicals στη Σιγκαπούρη εκπαιδεύονται σε προσωπικούς τους επίσης ανέπτυξε η εταιρεία μας.

Οι συμβουλευτικές υπηρεσίες, που επίσης

θαρο πως η χώρα χρειάζεται μια νέα «ατμομηχανή» για την ανάπτυξη και το μέλλον. Ευτυχώς για τη Κύπρο η ανακάλυψη υδρογονανθράκων διανοίγει την προοπτική για τη δημιουργία μιας τέτοιας ατμομηχανής. Αυτό σημαίνει προσέλκυση ξένων επενδύσεων, δημιουργία νέων θέσεων εργασίας και, με τις σωστές ενέργειες, την ανάπτυξη καινούργιων κυπριακών επιχειρήσεων. Διαθέτουμε εξαιρετικό ανθρώπινο δυναμικό, ανταγωνιστικά και αναπτυσσόμενα ανώτατα εκπαιδευτικά ιδρύματα, φιλικό περιβάλλον διαμονής κι εργασίας, διεθνή επιχειρηματική κουλτούρα, γεωστρατηγική θέση και διεθνή χαρακτηριστήρα. Με σωστή διαχείριση, η Κύπρος μπορεί να γίνει σε μερικά χρόνια το ενεργειακό κέντρο της ανατολικής Μεσογείου με δραστηριότητες offshore και onshore. Μπορεί, επίσης, να αποτελέσει ένα τεχνολογικό κέντρο, στο οποίο θα προσφέρει υπηρεσίες και θα εξυπηρετεί τη βιομηχανία διεργασιών της ευρύτερης περιοχής.

προσφέρουμε, περιλαμβάνουν Στρατηγικές Μελέτες Αξιολόγησης περιθωρίων βελτίωσης των βιομηχανικών εργασιών, Μελέτες Εκτίμησης Επιπέδου Ετοιμότητας για την υλοποίηση συγκεκριμένων τεχνολογιών, και Μελέτες FEED (Προκαταρκτική Μελέτη Μηχανικού Σχεδιασμού) καθώς και υποστηρικτικές υπηρεσίες σε τομείς όπως τη Διαχείριση Έργων και Προγραμμάτων, Αξιολόγηση Απόδοσης υφισταμένων εφαρμογών τεχνολογίας και Εκπαίδευση / Μεταφορά Τεχνογνωσίας.

Έχετε πραγματοποιήσει οποιεσδήποτε εργασίες στην Κύπρο;

Στα 20 χρόνια που υπάρχουμε, έχουμε εκτελέσει πολύ λίγα έργα στην Κύπρο. Έχουμε συνεργαστεί με τη Medochemie, τα Τοιμεντοποιεία Βασιλικού, το Τμήμα Ανάπτυξης Υδάτων και το Γενικό Χημείο του Κράτους.

Στην Ελλάδα συνεργαστήκαμε με τα Ελληνικά Πετρέλαια στα διυλιστήρια Ελευσίνας, Ασπροπύργου και Θεσσαλονίκης, τη Motor Oil Hellas στα διυλιστήρια Κορίνθου, τη

Lafarge στα τοιμεντά Χαλκίδας και Βόλου καθώς και με τα Πλαστικά Κρήτης.

Άρα αποτελείτε κατά βάση εξαγωγικό οργανισμό. Πόσο ανταγωνιστικές νομίζετε πως μπορούν να είναι οι κυπριακές επιχειρήσεις σε σχέση με αντίστοιχες του εξωτερικού;

Όλος σχεδόν ο κύκλος εργασιών της ΥΠΕΡΙΩΝ και τα έσοδά της προέρχονται από το εξωτερικό και στις αγορές που δραστηριοποιούμαστε ανταγωνιζόμαστε με όλων των ειδών και μεγεθών εταιρείες, συνήθως πολύ μεγαλύτερες από εμάς.

Όμως, από προσωπική πείρα θεωρώ πως οι κυπριακές επιχειρήσεις μπορούν να σταθούν επάξια απέναντι στον διεθνή ανταγωνισμό, καθώς και να διεκδικήσουν το μερίδιο της αγοράς που τους αναλογεί, ιδιαίτερα σε τομείς όπως τον δικό μας, της τεχνολογίας λογισμικού και υπηρεσιών, που δεν απαιτούν τεράστιες κεφαλαιακές επενδύσεις σε υποδομές. Αυτό που χρειάζεται είναι κατανόηση του τι χρειάζονται πραγματικά οι πελάτες, προσήλωση στην ποιότητα αυτού που προσφέρει, και συνεπής εφαρμογή συστηματικών πρακτικών διοίκησης και αυστηρών διαδικασιών εταιρικής διακυβέρνησης.

Πρόσφατα η εταιρεία σας ήταν χορηγός στο «Eastern Mediterranean Gas Conference». Πώς βλέπετε την εταιρεία σας να δραστηριοποιείται σε σχέση με το φυσικό αέριο στην Κύπρο;

Επιλέξαμε να χορηγήσουμε το συνέδριο αυτό γιατί οι διοργανωτές, τα περιοδικά World Oil και Hydrocarbon Processing, θεωρούνται εκδόσεις αναφοράς στην παγκόσμια βιομηχανία υδρογονανθράκων, και επιβεβαιωθήκαμε για την ορθή μας επιλογή από τους 200 τόσους επαγγελματίες και παράγοντες που ταξίδεψαν στη Κύπρο απ' όλον τον κόσμο για να συμμετέχουν. Έχοντας ήδη αρκετά χρόνια διεθνούς παρουσίας στη βιομηχανία υδρογονανθράκων, μας είναι ιδιαίτερα ευχάριστο να βλέπουμε να δημιουργούνται σταδιακά στην ίδια μας τη χώρα σοβαρές προοπτικές δραστηριότητας σε ένα από τα βασικά μας αντικείμενα, μετατρέποντας την Κύπρο από απλά «βάση» της ΥΠΕΡΙΩΝ, σε αγορά.

Κατ' αρχήν θα διεκδικήσουμε τη θέση ενός βασικού παρόχου υπηρεσιών και τεχνολογικών λύσεων (εξειδικευμένου λογισμικού και εξοπλισμού) στην αναδυόμενη αυτή βιομηχανία, διευρύνοντας μέσω νέων συνεργασιών το φάσμα εργασιών μας σε τομείς πέρα από αυτούς που έχω ήδη αναφέρει στην αρχή της συνέντευξης.

Πέρα από αυτά, ένας άλλος τομέας με ιδιαίτερο ενδιαφέρον για την ΥΠΕΡΙΩΝ είναι ο τομέας της εκπαίδευσης, όπου θα χρειαστούν εκπαιδευτικά προγράμματα σε όλα τα επίπεδα. Τα πανεπιστήμια θα πρέπει να αναπτύξουν και να προσφέρουν προγράμματα εκπαίδευσης για τελειόφοιτους που θα έχουν γνώσεις σχετικές με τη βιομηχανία (χημικοί μηχανικοί, γεωλόγοι, οικονομολόγοι, κλπ.). Στο σημείο αυτό, σκοπεύουμε να παρέμβουμε με τη δημιουργία του Hyperion Academy, μέσω του οποίου θα προσφέρουμε μια σειρά προγραμμάτων εξειδικευμένης τεχνικής κατάρτισης δεξιοτήτων σε επαγγελματίες που είτε δραστηριοποιούνται ήδη, είτε σκοπεύουν να μεταπηδήσουν στον τομέα υδρογονανθράκων. Θα ήθελα να κλείσω με μια αισιόδοξη νότα τη συζήτησή μας. Είμαι βέβαιος ότι η χώρα μας θα καταφέρει ν' αντεπεξέλθει στις δυσκολίες που υπάρχουν και να αξιοποιήσει σωστά τον νέο κύκλο ανάπτυξης που παρουσιάζεται με το φυσικό αέριο για το καλό της κοινωνίας.